

Comunicado de Imprensa

ONI E SONAECOM ESCLARECEM TERMOS DAS NEGOCIAÇÕES EM CURSO

Lisboa, 24 de Maio de 2007 – Face às notícias que continuam a vir a público, a Sonaecom e a ONITelecom SA reafirmam a existência de um processo negocial entre os dois operadores, e esclarecem que estão a negociar a aquisição, pela Sonaecom, da carteira de Clientes residenciais e SoHo (pequenos negócios) da Oni. As duas companhias sublinham, no entanto, que ainda não chegaram a um acordo.

Segundo os responsáveis da Sonaecom e da Oni, esta operação, a concretizar-se, vem ao encontro das estratégias das duas companhias.

Para **Pedro Ramalho Carlos, responsável pelo negócio fixo da Sonaecom**, “trata-se de uma oportunidade muito interessante quer para nós quer para os actuais Clientes não empresariais da Oni. Para a Sonaecom representaria mais um passo decisivo da nossa estratégia de crescimento. Para os Clientes uma oportunidade única, na medida em passariam a contar com todas as vantagens de uma mudança para o Clix, o operador que neste momento disponibiliza a oferta de telecomunicações fixas mais avançada para este segmento do mercado.”

João Macias, COO da ONI, salienta que esta operação se enquadra no objectivo de “continuar a oferecer aos nossos actuais clientes os melhores produtos e serviços de banda larga”, acrescentando que “a concretização desta operação poderá permitir focar definitivamente o nosso crescimento e investimento naqueles que para nós são os mercados estratégicos - o mercado empresarial e de operadores, onde já detemos mais de 20% de quota de mercado e onde continuamos atentos a todas as oportunidades para reforçar a nossa liderança”